



face to face GmbH

Probsteigasse 15 - 19  
50670 Köln  
Tel.: 0221.139708.0  
Fax: 0221.139708.20

info@facetoface-gmbh.de

# TREND-SCOUTING UPDATE 2015

## VON DER PRAXIS FÜR DIE PRAXIS

**FINALIST**



COMPRIX 2015

NOMINIERT FÜR DEN BEREICH E-LEARNING

# MFA SCHULUNG: INTERNATIONAL

Während unseres kurzen Aufenthaltes in San Francisco führte mich eine Magenverstimmung zum ortsansässigen Allgemeinmediziner. Der Arzt war kompetent, aber recht kurz angebunden. Er drückte mir nach der Untersuchung einen Zettel in die Hand und verabschiedete sich freundlich. Wieder am Empfang angekommen warf ich einen Blick auf das Rezept. Ich konnte weder die Handschrift entziffern noch hatte ich eine Ahnung welches Medikament sich dahinter verbarg. Verzweifelt sprach ich eine Dame vom Praxispersonal an. Diese konnte zu meiner Erleichterung nicht nur das Gekritzelt entziffern, sondern klärte mich auch intensiv und fachkundig über das verschriebene Medikament auf. Es wirkte, als liefe das dort immer so. Das hat uns inspiriert einmal genau hinzuschauen, wie es um die MFA bei uns in Deutschland bestellt ist.

Dr. Gerd Wirtz  
konnte daraufhin die Zeit in San Francisco genießen und berichtet Ihnen gern ausführlicher davon



## OUT



Praxispersonal ohne Beratungskompetenz

Belastung der MFA durch aufwendige Abendveranstaltungen

Hohe Kosten durch Location, Catering und Reisekosten

Organisatorischer Aufwand innerhalb der Praxis

Wissenstransfer innerhalb der eigenen Praxis

Fortbildung auch für Unterwegs oder Zuhause

Entlastung des Arztes im Praxisalltag

Effiziente Praxisorganisation

## IN







face to face GmbH

Probsteigasse 15 - 19  
50670 Köln

Ich möchte gerne mehr erfahren.



Bitte rufen Sie mich an.

\* Bei Klick auf den Umschlag wird ein E-Mail Fenster geöffnet.  
Sie müssen diese nur noch mit Ihrer Signatur abschicken.  
Sollte diese Funktion von Ihrer Firma gesperrt sein,  
antworten Sie bitte direkt auf unsere E-Mail.  
Vielen Dank!

## MFA SCHULUNG: NATIONAL

Einer Studie des Instituts für Qualität und Wirtschaftlichkeit im Gesundheitswesen zufolge, sind die Sprechstunden deutscher Ärzte rund 30% kürzer als der europäische Durchschnitt. Das liegt nicht am Unwillen der Ärzte sich Zeit für ihre Patienten zu nehmen, sondern an den besonderen Umständen des deutschen Gesundheitssystems. Deshalb erscheint eine Verlagerung vieler Gesprächsthemen zwischen Arzt und Patient unumgänglich. Die medizinischen Kräfte innerhalb der Arztpraxen haben dabei den größten Bezug zu den Patienten und sind somit prädestiniert diese Lücke erfolgreich zu schließen. Dazu benötigen sie jedoch intensive und direkte Schulungen, die sich optimal an den Praxisalltag anpassen und die zusätzliche zeitliche Belastung gering halten. So bleibt mehr Zeit für Patient und Arzt; ohne Einbußen bei der Qualität.

Anett C. Coerper, Apothekerin  
findet, dass Patienten nicht erst in der Apotheke intensiv betreut werden dürfen



## ZUKUNFTSFORMAT DES MONATS

### med.nurse - Praxisseminare für MFA



innovativ, flexibel, neu am Markt

#### Die Präsenz-Fortbildung, die zur MFA kommt

- . 30-45 min.
- . in der Praxis (optional auch außerhalb)
- . für MFA/Praxispersonal
- . individualisierbar
- . preisgünstiger als ADM-Besuch oder Arzt-FoBi
- . flexibel (Mittagspause, vor/nach Sprechstunde)
- . 100% Teilnehmertreue

auch als med.nurse online  
via Handy, PC, iPad, etc.

Noch flexibler für das Praxispersonal!



.exklusiv made by face to face GmbH





face to face GmbH

Probsteigasse 15 - 19  
50670 Köln  
Tel.: 0221.139708.0  
Fax: 0221.139708.20

info@facetoface-gmbh.de

## UNSER TREND-SCOUTING ARCHIV

**Gegen Kongress Stress: Kongress – Online-Portal**



**kostengünstig, schnell,  
zielgruppenorientiert**

**Von der Praxis für die Praxis: med.nurse und med.nurse online**



**innovativ, flexibel &  
neu am Markt**